



# Outliers!

APRENDIZADO PRÁTICO EM NEGÓCIOS

Portfólio 2014



## *Você não se conforma com o excesso de teoria das aulas da faculdade?*

Nós também não.

Especialmente porque vimos que há formas mais interessantes, efetivas e até divertidas de se aprender: dinâmicas, simulações, rodas de discussão, resolução de 'cases'.

Essas formas de aprendizagem nos encantam e percebemos que elas têm uma característica em comum: prezam pelo aprendizado ativo, baseado na prática e na troca de conhecimentos.

E foi inspirados nessas experiências que criamos a Outliers!

A Outliers! oferece experiências de aprendizado prático e interativo em diversos temas do mundo dos negócios.

Queremos que você tenha oportunidade de vivenciar experiências que lhe preparem melhor para a vida profissional, desenvolvendo conhecimentos, habilidades e atitudes exigidos pelo mercado – independentemente se você quer trabalhar em uma empresa já estabelecida ou ser um empreendedor.

## *Você também quer aprender de forma prática e se destacar da multidão?*

Aguardamos você nos próximos eventos Outliers!

## **A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Dinâmicas**

**Calendário 2014**

**Contato**

# A Outliers!

**“Fale comigo, e eu vou esquecer. Mostre-me, e talvez eu me lembre. Envolve-me, e eu aprenderei.”**

A Outliers! tem seu foco em estudantes universitários que querem se destacar desde o início de sua vida profissional. Para isso, as práticas propostas em cada atividade colocam os estudantes em contato com situações enfrentadas dia a dia profissional. Tal vivência desafia os participantes a superar suas dificuldades e a se preparar para enfrentá-las no mundo real.

Para criar essas experiências, a Outliers! se baseia nos seguintes princípios:

- **Mão na massa:** acreditamos que é muito mais efetivo – e divertido – aprender com a prática. Conceitos e teoria são melhor aprendidos quando vivenciados!
- **Foco no participante:** na O! o show é do participante e não do instrutor. Este tem papel de facilitador do aprendizado, estimulando discussões e trocas de ideias, e utilizando sua experiência para acelerar o aprendizado dos participantes.
- **Linguagem jovem:** a O! é formada por facilitadores jovens, com 5 anos de experiência no mercado. Por isso, falamos a língua dos universitários e entendemos seu modo de pensar. Assim, é fácil estabelecer uma relação de proximidade e abertura para transmitir a experiência de cada um dentro do mercado de trabalho.
- **Riqueza das interações humanas:** sejamos sinceros, qualquer um pode estudar a teoria em casa. É só usar a internet. Mas o aprendizado real só vem quando somos desafiados e estimulados por interações com outras pessoas. Por isso, invertemos a lógica da aula tradicional: a teoria fica de tarefa de casa, e o exercício, fazemos todos juntos!

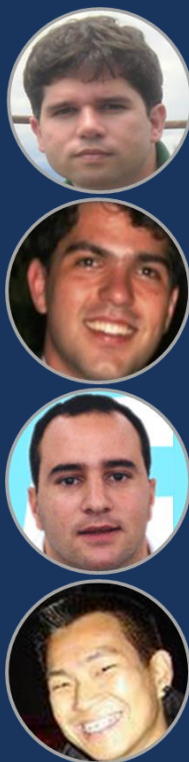
## A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato



Os facilitadores Outliers! são jovens que vem se destacando em suas carreiras e que compartilham da paixão por criar experiências de aprendizado diferenciadas, traduzindo para a linguagem universitária os conceitos e a prática do mundo de negócios.

### Sócios

**Júlio Pizzi:** Engenheiro de Produção pela EESC/USP, Black Belt em Six Sigma e especialista em gestão de projetos. Atua como controlador financeiro de multinacional.



**Pedro H Vitoriano:** Engenheiro de Produção pela EESC/USP com 3 anos de experiência em consultoria de gestão, mestrado em sustentabilidade e especialista em negócios sociais.



**Stéfano Junqueira:** Engenheiro de Produção pela EESC/USP com 5 anos de experiência em consultoria de gestão de indústrias de médio e grande porte no Brasil e na América Latina.



A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato

Quem somos!

**Excel Aplicado a  
Negócios**



**Negociação**



**Vendas**



**S&OP**



**IBA**



**Gestão de Projetos**



**Seis Sigma na Prática**



**Da Estratégia à  
Execução**



**Cases de Consultoria**



**Ateliê Social**



**Sustentabilidade**



A Outliers!

Quem somos

**Treinamentos**

Calendário 2014

Contato



O treinamento **Excel Aplicado a Negócios** da Outliers! é voltado àqueles que buscam aprender mais sobre o Microsoft Excel, uma das principais ferramentas utilizadas no dia-a-dia das empresas. O treinamento está estruturado na forma de um **estudo caso de planejamento de vendas**, um formato que permite aos participantes entender na **prática** como o Excel pode ser utilizado para resolver **problemas reais** de negócio.

Nesse treinamento o participante irá:

- Aprender sobre as principais funcionalidades do Excel utilizadas nas empresas;
- Aplicar funções de análise e consolidação de dados;
- Conhecer métodos de previsão estatística e modelos de indicadores de desempenho utilizados no mercado;
- Realizar exercícios práticos;
- Entender como utilizar as principais funções do programa em um estudo de caso de planejamento de vendas.

Carga horária: **14 horas**

Nível **intermediário**

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



O **Treinamento de Negociação** da Outliers! vai te colocar no **papel de negociador** em diversas situações do mundo de negócios. O objetivo do treinamento é dar ao participante a confiança necessária para realizar negociações em um ambiente profissional. Baseado no curso de negociação da Universidade de Cambridge (Reino Unido) e com dinâmicas desenvolvidas pela Universidade de Harvard (EUA), com treinamento de negociação o participante irá:

- Entender as principais características e variáveis de uma negociação;
- Aprender técnicas de negociação;
- Experimentar a dinâmica de diversos tipos de negociação;
- Desenvolver e testar suas próprias estratégias de negociação;
- Desenvolver o autoconhecimento sobre seu estilo de negociação.

Carga Horária **20 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



O **Treinamento de Vendas** da Outliers! é uma experiência pensada para você aprender e experimentar técnicas de venda direta e indireta por meio de uma série de simulações. Seu objetivo é capacitar o participante a **desenvolver e aprimorar seu lado vendedor**.

No Treinamento de Vendas da Outliers! o participante irá:

- Gerenciar seu portfólio de clientes;
- Estruturar um Plano de Vendas;
- Aplicar, na prática, técnicas de vendas consagradas ;
- Aprender técnicas de apresentações (gestual e comportamental) ;
- Perder sua timidez de vender por meio de *role plays*;
- Simular vendas, tanto de modo direto (presencial) como indireta (por telefone).

Carga Horária **20 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

A Outliers!

Quem somos

**Treinamentos**

Calendário 2014

Contato





O **Workshop de S&OP** da Outliers! tem como objetivo demonstrar quais são os principais **conflitos funcionais** que podem ser encontrados em ambientes de negócio desintegrados e como o processo de planejamento integrado de vendas e operações auxilia na construção de uma cadeia de suprimentos mais alinhada. Por meio da **simulação de um processo de S&OP**, os participantes entenderão os principais conceitos desse processo de planejamento de médio prazo e como ele impacta em áreas como **vendas, produção, compras e logística**.

Nesse treinamento você irá:

- Entender quais são os principais conflitos funcionais encontrado nas organizações atualmente;
- Participar de um estudo de caso simulando a aplicação do processo de S&OP na prática.
- Aprender os principais conceitos de um processo de S&OP.
- Conhecer casos reais de empresas que utilizam o processo de S&OP como modelo de tomada de decisão no médio prazo;

Carga horária: **7 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato



O **IBA – Introduction to Business Administration** da Outliers! foi elaborado para desmitificar temas relacionados à gestão de empresas. O treinamento é baseado em um **estudos de caso real**, no qual os participantes aplicam na prática os conceitos aprendidos, entendendo, assim, as **conexões** existentes entre cada área de uma organização. Os temas abordados são:

- **Estratégia:** desenvolver uma visão geral sobre a dinâmica da concepção e gestão da estratégia em uma organização e trabalhar a execução e a gestão da estratégia;
- **Planejamento Tático e Operacional:** identificar os principais conflitos funcionais encontrados em negócios desintegrados e entender como o processo de S&OP contribuir para resolver os tradicionais desalinhamentos entre as áreas;
- **Finanças Estratégicas:** desmistificar as finanças corporativas, entendendo o papel da área financeira dentro das empresas;
- **Gestão de Projetos:** aprender conceitos e principais ferramentas utilizadas atualmente pelas empresas;
- **Desenvolvimento Pessoal:** conhecer seu perfil comportamental e entender como as suas características lhe fazer interpretar o mundo e tomar decisões;
- **Vendas:** entender uma visão as fases de desenvolvimento de negócios e estruturar a área comercial de uma empresa.

Carga horária: **75 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato



O **Treinamento em Gestão de Projetos** é voltado àqueles que buscam ter uma visão holística da gestão de um projeto. Estruturado na forma de um **estudo de caso** de gerenciamento de projetos, seu formato permitirá aos participantes entender na **prática** como utilizar as ferramentas e conceitos do PMI (PMBOK - o corpo de conhecimento de gestão de projetos mais utilizado no mundo) para gerenciar melhor os projetos do dia-a-dia de uma organização.

No Treinamento em Gestão de Projeto da Outliers! você irá:

- Adquirir conhecimento sobre gestão de projetos e entender o PMBOK por meio de exemplos e exercícios práticos;
- Entender os passos necessários para a execução de um projeto, desde a concepção até sua finalização;
- Conhecer as principais dificuldades e lições aprendidas em projetos reais executados nas empresas;
- Aprender de forma prática e dinâmica.

Carga horária: **20 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



No treinamento **Seis Sigma na Prática** da Outliers! os participantes vivenciam um ambiente de empresa que utiliza o Six Sigma como ferramenta de resolução de problemas. Nele, os participantes terão a oportunidade de desenvolver um projeto Six Sigma por completo e assim aprender uma metodologia poderosa de resolução de problemas. Por experiência, sabemos que não basta apenas expormos os conceitos, o melhor é praticar!

No treinamento Six Sigma na Prática você irá:

- Aprender e consolidar os principais conceitos sobre a metodologia de Six Sigma;
- Desenvolver seu próprio projeto Six Sigma;
- Entrar em contato com as principais ferramentas utilizadas em projetos de Six Sigma pelas grandes empresas;
- Entender quais são as principais dificuldades enfrentadas pelas empresas na aplicação dessa metodologia;

Carga horária: **20 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



No treinamento **Da Estratégia à Execução** o participante desenvolverá uma visão geral sobre a dinâmica de **concepção da estratégia corporativa** e entenderá como ela se **desdobra até a operação** da empresa, guiando a elaboração e gestão de seus planos táticos e operacionais. O treinamento é baseado em um **estudo de caso** da indústria automobilística no qual os participantes aplicarão na prática os conceitos discutidos.

Nesse treinamento você irá:

- Entender como formular a estratégia de uma empresa e como ela é desdobrada para o médio e curto prazo;
- Conhecer as principais ferramentas utilizadas para o desenvolvimento do planejamento estratégico;
- Comparar diferentes modelos de execução associados a diferentes estratégias;
- Aplicar os conceitos aprendidos em um estudo de caso que permeia todos os níveis da organização, desde o nível estratégico até a execução.

Carga horária: **20 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



O treinamento **Cases de Consultoria** coloca o participante no lugar de um **consultor de gestão** a serviço de grandes empresas que atuam no país. Os participantes terão que usar toda sua energia para descobrir **soluções inovadoras** para problemas derivados de **casos reais** e para isso terão que sair às ruas para coletar informações, opiniões e conhecimentos sobre produtos e concorrentes. Nesse treinamento, no qual quem faz acontecer são os participantes, você irá:

- Aprender conceitos de planejamento estratégico, priorização de clientes e planejamento de operações;
- Trabalhar em equipe e sob pressão de tempo, vivenciando um ambiente de trabalho semelhante ao de uma consultoria;
- Apresentar suas soluções para os consultores que resolveram esses mesmos problemas em clientes reais;
- Desenvolver sua capacidade de improvisação e solução de problemas.

Carga horária: **16 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

\* Esse treinamento não é focado em preparar o participante para participar de processos seletivos de consultoria, ainda que os conhecimentos e habilidades nele desenvolvidos possam ser utilizados em tais processos seletivos

**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**



O **Ateliê Social** da Outliers! põe o participante no papel de um **empreendedor social**. Unidos de sua vontade de mudar o mundo para melhor, os participantes passarão por uma série de situações que lhes ajudará a **desenvolver a ideia de seu próprio negócio social** ao mesmo tempo em que aprendem sobre os desafios e dilemas enfrentados por esse tipo de empreendimento.

No Ateliê Social você irá:

- Conhecer o universo de negócios sociais, onde o lucro não é um fim em si mesmo, mas um meio para um objetivo maior;
- Desenvolver a compreensão das várias facetas de um problema social e suas potenciais soluções;
- Utilizar ferramentas de ideação de negócios;
- Entender as dificuldades de se mensurar impacto social;
- Trabalhar com estudos de casos de negócios sociais do Brasil e do exterior.

Carga horária: **16 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato



O treinamento de **Sustentabilidade** da Outliers! tem como objetivo expandir a visão dos participantes sobre um tema que permeia todas as atividades humanas. Por meio de **estudos de caso**, exercícios de **projeção de cenários, simulações** (role-plays) e **debates**, os participantes terão uma visão mais ampla do que, de fato, significa sustentabilidade e compreenderão os dilemas inerentes a esse conceito.

Nesse treinamento você irá:

- Projetar o futuro das cidades e apreciar as potenciais consequências de decisões estratégicas;
- Debater a viabilidade das energias renováveis;
- Buscar alternativas para a mensuração de desenvolvimento sustentável;
- Utilizar ferramentas de apoio a tomada de decisão que vão além das questões financeiras;
- Ampliar sua visão de mundo.

Carga horária: **16 horas**

Não é necessário conhecimento prévio sobre o tema participar do treinamento.

A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato



**Abril**

**26 e 27: Excel Aplicado a Negócios**



**Maio**

**21 e 25: Treinamento de Negociação**



**Agosto**

**30 e 31: Excel Aplicado a Negócios**



**Setembro**

**18 a 21: Cases de Consultoria**



**Novembro**

**08 e 09: Treinamento de Vendas**



**A Outliers!**

**Quem somos**

**Treinamentos**

**Calendário 2014**

**Contato**

\*Calendário sujeito a modificações. Para informações atualizadas acesse o site da O! ou entre em contato conosco por email ou facebook.

**Calendário Treinamento  
2014! - São Carlos**



A Outliers!

Quem somos

Treinamentos

Calendário 2014

Contato

[www.escolaoutliers.com](http://www.escolaoutliers.com)

[www.facebook.com/escolaoutliers](http://www.facebook.com/escolaoutliers)

[falecom@escolaoutliers.com](mailto:falecom@escolaoutliers.com)



# Outliers!

APRENDIZADO PRÁTICO EM NEGÓCIOS

[www.escolaoutliers.com](http://www.escolaoutliers.com)

[www.facebook.com/escolaoutliers](https://www.facebook.com/escolaoutliers)

[falecom@escolaoutliers.com](mailto:falecom@escolaoutliers.com)

